

Entreprise qui, au travers de son expérience est devenue un acteur incontournable du développement, de la fabrication et de la commercialisation des produits œnologiques. Nous avons construit notre réputation sur l'expertise et avant tout sur l'innovation, qui nous ont permis de nous positionner comme de véritables conseillers pour nos clients à un niveau national comme international.

Pour répondre aux enjeux environnementaux et aux changements climatiques dont fait face le secteur vitivinicole, le Groupe SOFRALAB a développé une offre innovante OENOTERRIS® dédiée à une agro-œnologie raisonnée de la vigne au vin.

Afin de porter notre nouvelle marque, nous recherchons :

Un(e) Product et Support Specialist Oenoterris®

Rattaché au Directeur Marketing et coordinateur Œnologie, vous serez le support technique et commercial chargé d'accompagner les équipes terrains dans une démarche de recensement des besoins, de prospection et de ventes de notre programme de biostimulants foliaires, auprès de nos clients (caves et les grands comptes).

Au-delà, vos missions sont :

- Concevoir en amont des ventes : les études produit, analyses de marché et participer à la gestion des opérations de promotion, la création des outils et supports marketings et techniques (argumentaires de vente, dossiers de présentation produit),
- Procéder aux présentations techniques afin de développer les ventes en direct auprès des clients, ou au travers d'un réseau de distribution,
- Apporter une analyse et une meilleure compréhension des problématiques de nos clients afin de favoriser la diversité et les « bons » choix d'itinéraires technologiques de la vigne jusqu'à la mise en bouteille, proposer des solutions techniques et mettre en place des protocoles spécifiques conformes aux attentes,
- Déployer et suivre des essais en collaboration avec l'équipe R&D et les responsables de région,
- Réaliser un reporting de vos activités et suivre les plans d'actions mis en place,
-

Vous êtes issu d'une formation d'ingénieur agronome et disposez idéalement du Diplôme national d'œnologie (DNO), votre forte appétence technique et commerciale acquise dans les biostimulants.

Vous êtes dynamique et pragmatique, vous faites preuve de capacité d'anticipation, d'organisation, de persuasion et de rigueur.

Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et aimez le travail en interface avec différents services, enfin, vous êtes attiré par les projets ambitieux et innovants, et êtes capable de porter ce projet avec enthousiasme.

La maîtrise de l'anglais est requise, la pratique d'une autre langue (italien ou de l'espagnol) serait un plus.

Poste en home office avec des déplacements fréquents sur le territoire National.